



# Négociateur(trice) de site télécom

(H/F)

**Appellations :** *Négociateur(trice) de site télécom en fibre optique, Négociateur(trice) télécom, Négociateur(trice) fibre optique*

## MISSIONS

Assurer la gestion d'un portefeuille de sites, négocier avec les gestionnaires immobiliers, syndics et bailleurs les autorisations nécessaires au déploiement du réseau fibre optique pour le compte d'opérateurs télécoms.

## Environnement de travail :

Il/elle est amené(e) à se déplacer pour rencontrer les gestionnaires d'immeubles, les mairies et collectivités concernées par le déploiement. Il/elle est en contact régulier avec les gestionnaires immobilier, syndics, syndicats de copropriété et il/elle peut aussi participer exceptionnellement aux assemblées générales et comités de suivi organisé par les bailleurs.



## ACTIVITÉS

- Prospection et vérification de la faisabilité des sites vis-à-vis des règles d'urbanisme
- Identification et prise de contact avec les propriétaires / syndicats de copropriétés immeubles / collectivités locales pour la négociation des accords ou conventions
- Collecte des informations terrain relatives à l'avancement des toutes les phases de la négociation (études de faisabilité, visites techniques, retours visites des syndics / bailleurs, ...)
- Négociation et obtention des autorisations d'implantation de câblage auprès des différents intervenants fonciers des raccordements en fibre optique sur une zone donnée
- Signature des conventions
- Participation aux comités de suivi organisés par les bailleurs / les collectivités locales
- Mise à jour des bases de données selon l'avancement des travaux

## Relations internes

Equipe de négociateurs ; Bureau d'études ; Chargé d'affaires ; équipes installation / travaux

## Relations externes

Syndics ; Clients ; Propriétaires ; Collectivités locales

## Diplômes et formations

### **Le métier est accessible avec un :**

- Bac +2 : DUT Techniques de commercialisation, BTS NRDC (anciennement BTS NRC), BTS MUC avec des connaissances dans le secteur des télécoms

# Négociateur(trice) de site télécom

(H/F)

## COMPÉTENCES



### Savoir-faire

- Négocier un bail ou une convention et les conditions afférentes le cas échéant
- Elaborer des dossiers techniques (vérification ou modification le cas échéant)
- Réaliser un reporting opérationnel auprès de sa hiérarchie
- Gérer la relation client



### Savoirs

- Connaissances de l'environnement des syndicats et des collectivités locales
- Connaissances du droit de l'urbanisme (ABF) et/ou de l'immobilier
- Connaissances et maîtrise de l'environnement réglementaire lié aux autorisations
- Connaissances des processus de déploiement des réseaux fibres optiques et les aspects techniques
- Connaissances des techniques de négociation
- Connaissances du droit du travail applicable à la gestion de la sous-traitance
- Respect des règles de sécurité et des normes de qualité et d'environnement



### Savoir-être

- # Aisance relationnelle
- # Capacité à convaincre et argumenter
- # Rigueur
- # Capacité d'adaptation
- # Esprit d'équipe



### Outils à maîtriser

- Logiciels de bases de données des clients
- Pack office (Excel)

## Perspectives de mobilité

### Filière métier fibre optique :

- Chargé(e) d'affaires

**objectif  
fibre**